

## Hvad er værdien af dine målerdata?



**Intelligent vandmåling handler om mere end korrekt fakturering. Business casen for at investere i intelligente målere og automatisk måleraflæsning er dog ofte kompleks, da værdien afhænger af, hvordan du anvender de data du får fra dine nye målere. Ved at splitte business casen op i mindre dele og udvælge områderne med størst potentiale, kan forsyningsselskaber foretage en mere nøjagtig og relevant beregning af de fordele, som hyppigere data kan levere.**

I løbet af det seneste årti, har vandsektoren gennemgået en rivende og omfattende udvikling. Denne transformation har øget kompleksiteten af forsyningsmedarbejderens arbejde betydeligt, men den har samtidigt medført en række hidtil uanede muligheder. Disse nye forhold repræsenterer et enormt potentiale for de vandforsyninger, der har redskaberne til at realisere det.

### Business casen i mindre dele

Der er bred enighed om at (hyppigere) målerdata er en vigtig del af løsningen på mange af sektorens udfordringer, da data kan give gennemsigtighed – både i forsyningens daglige drift og i distributionsnetværket hele vejen til forbrugeren. Data bliver imidlertid først værdifulde, når man bruger dem – så hvordan udregner man den værdi, de kan skabe, for at retfærdiggøre investeringen?

Mens nogle af fordelene ved automatiseret måleraflæsning er mere synlige end andre, kan den overordnede business case være svær at vurdere. Ved at splitte den op i mindre, mere håndgribelige dele får du mulighed for at kigge nærmere på de forskellige elementer i stedet for kun at plukke de lavthængende frugter – som f.eks. at sige farvel til manuel aflæsning og måleraflæsningskort. Det gør ikke kun business casen mere præcis, men også mere relevant for din forsyning og for de udfordringer, du står overfor.

### Prioriter og kvantificer

Det første trin er at overveje dine udfordringer og de områder, hvor hyppige målerdata kan gøre en forskel for din forsyning. Er lækageovervågning det vigtigste for dig, eller er du mere optaget af på at nedbringe antallet af kundebesøg? Måske er dit overordnede mål enkel og effektiv måleraflæsning med mindst mulig administration.

Trin to er at vurdere den værdi hvert område repræsenterer for dig ved at nedbryde det i delelementer. På den måde kan du udregne og sætte tal på det økonomiske potentiale, som automatisk måleraflæsning har inden for det bestemte område. For hvor meget koster et feltbesøg egentlig? Hvor meget vand mister du som følge af lækager? Og hvordan ville det påvirke dit distributionsnetværks levetid, hvis du kendte det optimale tryk? Sammenlagt viser svarene på de spørgsmål, hvor meget din forsyning ville vinde ved mere enkel måleraflæsning og hyppigere data. Med andre ord: Hvad er dine data egentlig værd for dig?

Nedenfor kan du læse eksempler på nogle af de områder, hvor du kan høste håndgribelige fordele ved at udnytte dataene fra dine intelligente vandmålere.

## Øget præcision og forbedret datakvalitet



En af de vigtigste fordele ved ultralydsmåleren er dens høje præcision. I modsætning til dens mekaniske modpart bibeholder ultralydsmåleren sin nøjagtighed hele sin levetid. Det sikrer bedre datakvalitet og korrekt fakturering af dine kunder, hvilket beskytter og potentielt øger din indtjening. En anden fordel ved ultralydsmåleren er, dens intelligens og evne til at kommunikere. Måleren giver dig præcis viden på baggrund af data direkte fra dit distributionsnetværk, så du bliver i stand til at træffe velbegrundede beslutninger om din daglige drift.

## Mere effektiv måler aflæsning



Hvad end du skifter fra manual aflæsning af målerdata til drive-by eller netværksaflæsning, eller du opgraderer fra drive-by til en fast netværksløsning, er fordelene ved mere enkel, mere effektiv og hyppigere måler aflæsning ikke til at tage fejl af.

Fjern aflæsning minimerer eller eliminerer helt behovet for enten manuel måler aflæsning, som kræver fysisk adgang til måleren, eller involvering af slutbrugeren til at aflæse og indberette sine forbrugstal. Dertil kommer den øgede mængde administrativt arbejde og den højere risiko for fejl, som er forbundet med manual aflæsning over hele målerens levetid på op til 16 år. Derfor kan du væsentligt reducere tid, omkostninger og administration forbundet med måler aflæsning. Kort sagt betyder det, at du kan gøre mere med færre ressourcer.

## Minimeret vandspild



Hurtig konstatering og lokalisering af lækager og brud er afgørende for at reducere mængden af uafregnet vand og dermed spare både vand og penge samtidig med at besværet for slutbrugere minimeres. Vandspildet kan reduceres markant ved hjælp af målrettet lækageovervågning og indbyggede måleralarmer. På baggrund af hyppige data fra automatisk måler aflæsning vil forsynere være i stand til at opdage lækager i netværket ved at lave daglige vandbalancer og splitte den vandmængde, der forlader vandværket, op i mindre dele og så sammenligne udviklingen med det faktiske forbrug. Intelligente målerdata om f.eks. vandtemperatur giver

dig også bedre mulighed for at vurdere risikoen for lækager som følge af frostskafer, så du kan forebygge dem.

## Forbedret kundeservice og -involvering



Med hyppigere data direkte fra dit netværk, vil du være i stand til at begrænse antallet af servicebesøg, du tager på for at løse problemer eller undersøge uregelmæssigheder, fordi aktuelle og opdaterede målerdata allerede er tilgængelige hos forsynings selskabet. Hvad der er mindst ligeså vigtigt, er at du vil være i stand til at yde bedre og hurtigere service til kunder, som kontakter dig for at få hjælp, da du har detaljeret viden om tilstanden i dit distributionsnetværk. Det giver også forsynere mulighed for at tilbyde mere avancerede services til deres kunder – herunder at give dem indsigt i deres forbrug, så de selv aktivt kan påvirke det.

## Optimeret netværkstryk



Løbende overvågning af trykket i dit distributionsnetværk giver dig mulighed for at tilpasse det, så det hverken er for lavt eller for højt, og dermed sikre optimal komfort for forbrugerne. Forbedret optimering og styring af trykket reducerer også antallet og omfanget af lækager i dit netværk og gør dig i stand til at nedbringe dine pumpe energiforbrug. Derudover giver hyppige data fra sensorer mulighed for hurtigere sporing af skadelige trykstød, der belaster dine rør og forkorter dit netværks levetid.

## Øjeblikkelig besked om uregelmæssigheder



Jo mere information du har adgang til, jo hurtigere og mere fokuseret kan du reagere på de uregelmæssigheder, der måtte opstå. Øjeblikkelige notifikationer og alarmer fra målerne i dit netværk ved uforudsete hændelser som f.eks. manipulationsforsøg

eller tilbageløb gør dig i stand til hurtigt at agere for at mindske dit indtægtstab og beskytte både netværket og dine kunder. I kølvandet på de seneste års teknologiske gennembrud, handler det ikke længere kun om intelligente målere og forbrugsdata, men også om at tilføje andre intelligente enheder til dit distributionsnetværk – såsom sensorer der kan give detaljeret data om andre parametre, f.eks. vandkvalitet.

---

## Et bedre beslutningsgrundlag

Den teknologiske udvikling og digitalisering af vandsektoren viser intet tegn på at sænke farten, men de rette værktøjer kan hjælpe forsyninger med at nedbringe kompleksiteten i deres daglige arbejde og omsætte deres målerdata til værdifuld viden.

Dog er det først, når du har udvalgt de forskellige delelementer, der udgør din business case for automatiseret måleraflysning, at du vil kunne se den egentlige forskel, som proaktivt arbejde med data kan betyde for din forsyning i dag og i fremtiden.

## Lad dine tal tale for sig selv

Kamstrup har udviklet et online værktøj, der gør det lettere for dig at udregne din business case for automatisk måleraflysning. Ved at vælge ét eller flere fokusområder for din forsyning og anvende fakta og tal fra dit daglige arbejde, kan du få en idé om den potentielle værdi for din forsyning.

Dyk ned i business casen: [kamstrup.com/Lets-talk-about](https://kamstrup.com/Lets-talk-about)



Let's talk about...

Think forward

---

**Kamstrup A/S**

Industrivej 28, Stilling  
DK-8660 Skanderborg  
T: +45 89 93 10 00  
F: +45 89 93 10 01  
info@kamstrup.dk  
kamstrup.com